

Grossauftrag für Telekurs Card Solutions

**Telekurs Card Solutions erhält den Zuschlag für das gesamte Acquiring-Processing von PayLife**

**Media Relations**

**Telekurs Card Solutions AG**

Bernhard Wenger

Mediensprecher

Hardturmstrasse 201

Postfach

CH-8021 Zürich

Tel +41 44 279 22 20

Fax +41 44 279 23 36

bernhard.wenger@telekurs.com

www.telekurs-card-solutions.com

8. April 2008

**PayLife Bank GmbH, der Partner für alle Karten und Universalanbieter für bargeldloses Bezahlen in Österreich, und Telekurs Card Solutions AG, die führende Schweizer Verarbeiterin von kartenbasierten Zahlungen, haben einen Vertrag über die Abwicklung des gesamten Acquiring Processing ab Mitte 2010 unterzeichnet. Das jährliche Auftragsvolumen beträgt über 500 Millionen Transaktionen mit Kredit- und Debitkarten sowie der Wertkarte Quick.**

Anlass für die Vertragsunterzeichnung war das Auslaufen des gegenwärtigen Processing-Vertrages von PayLife mit der First Data International (FDI) zur Jahresmitte 2010. Das Auswahlverfahren begann bereits 2007 und umfasste neben allen namhaften europäischen Processing-Anbietern auch den bisherigen Processor FDI. Dank diesem Auftrag wird Telekurs Card Solutions die Anzahl verarbeiteter Transaktionen um über 50% erhöhen und damit ihre Wettbewerbskraft im internationalen Processing-Geschäft weiter stärken.

„Wir haben uns für Telekurs als Partner der ersten Wahl in Europa entschieden. Telekurs hat die anderen Anbieter durch sehr gute Leistungserfüllung übertroffen und kann das beste Preis-Leistungsverhältnis bieten“, erläutert Peter Neubauer, Vorsitzender der Geschäftsführung von PayLife. „Und wir haben uns für eine europäische Lösung entschieden.“

„Bei unserem Sloweniengeschäft arbeiten wir bereits sehr erfolgreich mit Telekurs zusammen und sind deshalb schon heute von der Leistung dieses innovativen und erfahrenen Partners überzeugt“, ergänzt Dr. Ewald Judt, Geschäftsführer von PayLife.

„Wir freuen uns, dass sich die PayLife Bank als Marktleader für bargeldloses Bezahlen in Österreich für unsere moderne und leistungsfähige Verarbeitungsplattform entschieden hat“, sagt Felix Aeschlimann, CEO Telekurs Card Solutions, und fügt bei: „Unser internationales Processing-Angebot umfasst die gesamte Wertschöpfungskette im Bereich Payment & Clearing und entspricht damit dem aktuellen Konsolidierungstrend in Europa.“

Der Vertrag ist auf fünf Jahre abgeschlossen. Die Migrationsphase wird schrittweise im Jahr 2010 ablaufen. Auf die PayLife-Vertragspartner (Merchants) und auf die Karteninhaber hat die Änderung der Processingfirma keine Auswirkungen.

## Zusatzinformationen

- **Acquiring**  
Acquiring bedeutet die vertragliche Einbindung von Akzeptanzstellen wie Geschäfte, Hotels, Restaurants und Tankstellen (in der Fachsprache zusammen als "Vertragspartner" oder "VP" bezeichnet). Hier werden Verträge zwischen Acquirer und VP abgeschlossen, nach welchen der VP die betreffende Karte als Zahlungsmittel akzeptiert, die über die Karte erzielten Umsätze vergütet erhält und im Gegenzug dem Acquirer eine Kommission bezahlt.
- **Issuing**  
Issuing bedeutet die Herausgabe von Karten an Karteninhaber zur Ermöglichung des bargeldlosen Bezugs von Waren und Dienstleistungen. Der Karteninhaber verpflichtet sich zur Bezahlung einer Kartengebühr und zur Deckung der über die Karte erzielten Umsätze. Es geht um Vertragsbeziehungen zwischen Kartenherausgeber und Karteninhabern.
- **Processing**  
Unter Processing wird die informatikunterstützte Abwicklung der Kartenherausgabe und der Kartentransaktionen verstanden. Hier geht es um eine Vielzahl von Dienstleistungen, angefangen bei der Eröffnung und laufenden Führung der Karteninhaberkonti und der Produktion der Karten bis hin zur Eröffnung und Führung der VP-Accounts und der buchungstechnischen Abwicklung des gesamten Zahlungsverkehrs aus Kartenumsätzen.
- **Acquiring-Processing**  
Zum Acquiring-Processing gehören der Unterhalt der VP-Accounts, die Abwicklung der Transaktionen und der Zahlungsverkehrs mit den VP.
- **Issuing-Processing**  
Das Issuing-Processing umfasst die Aktivitäten rund um die Herausgabe der Karten und die Führung der Inhaberkonti sowie den Valutaverkehr für Kartenumsätze,

## Telekurs Card Solutions

Telekurs Card Solutions ist die führende Schweizer Verarbeiterin von Kredit-, Debit- und Kundenkarten. Sie entwickelt und betreibt eine offene Plattform für kartenbasierte Zahlungstransaktionen. Kunden sind alle Partner des bargeldlosen Zahlungsverkehrs: Vertragspartner (Merchants), Acquirer, Kartenherausgeber und Finanzinstitute. Telekurs Card Solutions ist eine Tochtergesellschaft von Swiss Financial Market Services und beschäftigt über 400 Personen.

[www.telekurs-card-solutions.com](http://www.telekurs-card-solutions.com)

## PayLife

PayLife Bank GmbH ist der Partner für alle Karten und Universalanbieter für bargeldloses Bezahlen in Österreich. Mit Maestro, Quick, MasterCard, VISA, JCB und CUP und der neuen Bankomat-Kasse bietet PayLife jetzt alles aus einer Hand. PayLife serviziert ca. 97.600 Vertragspartner und 8,4 Mio. Zahlungskarten in Österreich. Innovation und Kosteneffizienz stehen dabei im Vordergrund. Ein laufender Anstieg des bargeldlosen Zahlungsvolumens ist das Resultat der erfolgreichen Markt- und Kundenorientierung von PayLife.

[www.paylife.at](http://www.paylife.at)

## Für Rückfragen bezüglich PayLife wenden Sie sich bitte an:

Angela Szivatz, +43 1 71701 6541

PayLife Bank GmbH, Marxergasse 1 B, A-1030 Wien

[angela.szivatz@paylife.at](mailto:angela.szivatz@paylife.at)

[www.paylife.at](http://www.paylife.at)